



vrijdag 27 januari 2017

De heer Hulsebos heeft bij onze firma diverse verkooptrainingen gegeven. Voor interne communicatie en de verkooptrainingen kan ik de firma zeker aanbevelen.

Het verkoopteam communiceert veel beter met elkaar en het verkooprendement is veel hoger geworden door het gebruik van de 8 verschillende technieken.

Over de verkoop wordt nu veel beter nagedacht en het resultaat is niet per ongeluk maar goed gefundeerd waardoor de vervolgaankopen en bon bedragen een hele grote groei hebben doorgemaakt.

Selling is Asking de verkoop is weer een beleving met dank aan de heer Hulsebos.

Siempre BV
Mike Emmelkamp.